

CONSULTAS RÍO CHICAMA

- 1.- Cuanto es el Km mensual aprox de recorrido
- 2.- Para mayor claridad, según lo indicado en el punto 6.2.3.1 de los TDR, la documentación solicitada deberá presentarse una vez que el postor haya sido adjudicado o, en su defecto, antes de la presentación de la oferta. Se solicita su validación.
- 3.- Respecto al punto 8, relacionado con los requisitos para el subcontratista, agradeceré su aclaración respecto al criterio de venta anual: ¿debe entenderse que se requiere una venta anual mínima de S/ 600,000.00 sin IGV, o que la suma de las ventas de los últimos cinco años debe alcanzar dicho monto sin IGV?"
- 4.- Con relación a la carta fianza, agradeceré confirmar si esta puede ser reemplazada por una retención del 10%, la cual sería descontada en las valorizaciones correspondientes.
- 5.-Cuantas son las horas Extras aprox que realizan mensualmente.
- 6.- En relación con el servicio a realizarse, agradeceré se indique si el combustible debe estar incluido. De ser así, agradeceré también se precise el consumo mensual estimado en galones por unidad.
- 7.- Con respecto al peaje, agradeceré se indique cuál es el costo mensual promedio por unidad, así como el detalle de los peajes existentes en la ruta del servicio
- 8.- En caso de que, para la presente licitación, se adquieran unidades de 0 km, agradeceré confirmar si el sustento correspondiente puede presentarse mediante una declaración jurada
- 9.-Anexo 13 Formatos – Carpeta C, se indica cotizar Bus, pero en el TDR`S, no menciona favor de aclarar, considerar que tenemos Busses del año para poder brindar el servicio A1.
- 10.- Confirmar por cuanto tiempo se realizará el servicio, dado que el TDR`S menciona 13 meses y el anexo 13 carpeta C menciona 12 meses.
- 11.- El formato C, gastos generales puede ser modificado, o se tiene que mantener todos los ítems.
- 12.- En el formato C, detallan examen médico, del cual adjuntan las clínicas homologas, pero no se menciona que tipos de examen se debe de realizar, detallar para poder presupuestar correctamente.
- 13.- Es necesario contar con un personal de seguridad SSOMA, confirmar

14.- Se cuenta con un estudio de mercado referencial, para poder realizar la propuesta económica, confirmar.

15.- OHLA, cuenta con estacionamiento para las unidades o el postor deberá buscar la cochera.

16.- Contaran con una relación de proveedores sobre hospedajes y alimentación